

EEN NEXT LEVEL SPARRING PARTNER voor jouw bedrijf?



Breng jezelf en je bedrijf naar het next level

Topondernemers verzamelen altijd die mee- en tegenkracht om zich heen die nodig is om zichzelf én hun bedrijf naar de next level te brengen. Vaak zijn dat andere ondernemers die door inzicht, ervaring en persoon echt wat toevoegen. Wil jij deze rol professioneel invullen in jouw bedrijf?

Dat kan op verschillende manieren en rollen, die vaak meegroeien met de ontwikkeling van jouw bedrijf: als sparringpartner, in een Raad van Advies of een

Raad van Commissarissen of in het bestuur van een STAK. Zeker in het MKB is het motto: “informeel maar niet vrijblijvend” een goede manier om de *wederzijdse* toegevoegde waarde in te vullen. Door middel van goede afspraken, zorgen we dat in de stevige dynamiek van het MKB een Next Level Sparringpartner (in welke rol dan ook) in jouw bedrijf altijd het verschil maakt. We besteden daarom veel zorg aan een goede casting van onze sparringpartners. En om te beginnen bij het begin, ook aan een goede “matching”. Die begint altijd met een goed en eerlijk gesprek: wat zijn de belangrijkste uitdagingen van je bedrijf en van het ondernemersteam, waar zit de kracht en waar de blinde vlekken? We kijken altijd naar de dynamiek

in je team en we kijken welke persoonlijke kwaliteiten er nodig zijn. We zorgen dat er een gezonde spanning toegevoegd wordt die je ondernemerschap verder brengt. Dat kan alleen als er wederzijds vertrouwen is.

Het profiel van onze Next Level Sparringpartners.

- + Ze staan als ondernemer midden in de MKB realiteit van nu en morgen. Op hun expertisegebied zijn ze frontrunner.
- + Ze nemen praktijkervaring en kwaliteiten mee die passen bij de uitdagingen van jouw bedrijf. Ze zijn bewust “overgekwalificeerd” en weten jouw complexe ondernemers vragen tot de kern terug te brengen.
- + Ze gaan niet op je stoel zitten, maar staan letterlijk en figuurlijk achter je: met advies, tips, netwerk, inspiratie en een luisterend oor. Ze kiezen een goede balans tussen afstand en betrokkenheid.
- + Ze zien hun rol als sparringpartner niet als vrijblijvend maar worden gedreven om jou en je bedrijf echt verder te brengen.



B EEN NEXT LEVEL SPARRING PARTNER voor jouw bedrijf?

EEN NEXT LEVEL SPARRING PARTNER voor jouw bedrijf?



Een Next Level Sparringpartner voor jouw bedrijf: hoe werkt het?

Een sneak preview van Next Level MKB.

- We zijn een netwerkorganisatie voor MKB ondernemers. Geen kaartenbak of bemiddelaar voor coachingsopdrachten of commissariaten.
- Onze cultuur is informeel, ondernemend, tot the point en zonder poespas. We gaan uit van vertrouwen, win-win en investeren in persoonlijke relaties. Een gezond gevoel voor humor hierbij is ons niet vreemd.

Onze aanpak:

- We werken met een tripartiete overeenkomst en een licentie die recht geeft de titel Next Level Sparringpartner te voeren. Dat is een keurmerk waarmee we als Next Level MKB de kwaliteit en vooral de toegevoegde waarde van onze sparringpartners waarborgen. We maken “de rechten en plichten” voor alle partijen transparant. Onderdeel van de tripartiete overeenkomst is een proefperiode van 3 maanden. Zo kun je als ondernemer al doende ervaren of er een persoonlijke en professionele klik is.
- We maken onderscheid in tarief bij het tot stand brengen van een match met onze bestaande sparringpartners en bij het scouten van ‘nieuwe’ kandidaten op basis van specifieke wensen.
- We maken vooraf duidelijke afspraken over tarieven en marge. We spreken een vast jaarbedrag af. We kijken hiervan alleen af als er door bijzondere omstandigheden een langdurige en substantiële extra inzet nodig is. We blijven weg van uurtje-factuurtje constructies.
- Tijdens de jaarlijkse evaluatie kijken we terug en vooral vooruit naar de uitdagingen voor het komende jaar en we maken afspraken over de rol en focus van de Next Level Sparringpartner daarbij. We houden elkaar scherp op optimale toegevoegde waarde. Omdat er in een jaar veel kan veranderen in een MKB bedrijf, kijken we of nog steeds de juiste sparringpartner aan boord is.

Over Next Level MKB

Door *aan* je bedrijf te werken in plaats van *in* je bedrijf kom je echt verder. Dat is hard werken. Ondernemers leren het meeste door te doen én van elkaar. Wij bieden verschillende manieren, jij kiest de manier die het beste bij je past.

- Artikelen en handige tips in onze MKB bibliotheek.
- Ondernemers ontmoeten elkaar in onze HUB, 6 bijeenkomsten per jaar rond concrete ondernemersvragen.
- Masterclasses en ondernemerstafels. Verdieping en nieuwe inzichten.
- Onze professionele en ondernemende Next Level Sparringpartners brengen jou en je bedrijf echt naar het next level.

Kijk voor informatie over **al onze activiteiten** voor MKB ondernemers op onze website www.nextlevel.pro.

Heb je interesse in een Next Level Sparringpartner voor jouw bedrijf?

Dat begint met een goed en eerlijk gesprek waarin we samen de wensen en mogelijkheden op een rij zetten. We hebben het vaker gedaan, dus we gaan graag met jou naar de kern van je uitdaging. Wil je een afspraak maken of heb je een vraag, neem dan contact op met Karin Kleingeld: karin@nextlevel.pro of 06-44068641.